

## Programme de formation Développer son réseau avec Linkedin

## Objectifs:

Connaître les grandes fonctionnalités de LinkedIn Identifier les bons réseaux et les intégrer Animer votre profil Développer votre influence

## Public concerné et prérequis :

Tout public

#### Qualification des intervenants :

Formateur en technique de vente, marketing, communication développement personnel et management.

Formateur à l'utilisation des techniques théâtrales pour mieux exploiter son potentiel Intervention auprès de TPE et entreprises artisanales en coaching et en formation auprès de salariés de PME

## Moyens pédagogiques et techniques :

Formation basée sur des méthodes actives, des mises en pratique concrète et des échanges avec les apprenants sur des retours d'expériences.

Positionnement effectué en amont de la formation par le formateur avec un questionnaire en ligne sur Google Forms. Le formateur met à disposition une playlist Youtube

## Durée, effectifs:

7 heures.

12 stagiaire(s).

#### **Programme:**

Créer, compléter votre profil de manière efficace
Animer votre profil
La théorie des 6 degrés
Identifier les personnes influentes
Créer une interaction avec votre réseau pour créer des partenariats commerciaux
Intégrer les bons groupes de discussion pour gagner en influence
Connaître les applications liées à LinkedIn (SlideShare, LinkedIn Sales Navigator, LinkedIn



learning)

# Programme de formation Développer son réseau avec Linkedin

### Modalités d'évaluation des acquis :

Questionnaire de satisfaction en fin de formation.

## Sanction visée:

Certificat de réalisation à l'issue de la formation

## Matériel nécessaire pour suivre la formation :

Outil personnel (téléphone, ordinateur...) pour créer son profil Linkedin

Délais moyens pour accéder à la formation :

## Accessibilité aux personnes à mobilité réduite :

Pour toute demande d'accessibilité, nous contacter

Taux de réussite à la formation :

Taux de satisfaction de la formation :